



Programa de Apoyo al Comercio Ambulante de Andalucía

Ayamonte, del 5 al 7 de noviembre de 2018

Inscripción gratuita



1ª JORNADA DIVULGATIVA DE SENSIBILIZACIÓN EN TICS PARA EMPRESAS DEL SECTOR AMBULANTE

17:00 Recepción y Ponencia Inaugural:

18: 00 Módulo I: Informática

- Iniciación en Informática
- Funcionamiento y principales ventajas

18: 30 Módulo II: Internet

- Iniciación en Internet
- Funcionamiento y principales ventajas
- Navegación en la Red
- Búsqueda de información
- Correo electrónico

19: 00 Módulo III: Redes Sociales

- Iniciación en las Redes Sociales
- Funcionamiento y principales ventajas: Como pueden ayudarte a aumentar las ventas
- Cómo publicar contenido en redes sociales
- Protección de la información

19: 30 Módulo IV: Dispositivos

- La tecnología como medio de mejora en el comercio
- Tics móviles, dispositivos en el mercado: Smartphones, tabletas, etc.
- Selección de las más apropiadas en función del tipo de actividad
- Funcionamiento básico
- Uso inteligente del dispositivo móvil
- Aplicaciones de interés para el comercio: Control de Stocks

20:00 Clausura de la jornada



2ª JORNADA DIVULGATIVA DE SENSIBILIZACIÓN EN TICS PARA EMPRESAS DEL SECTOR AMBULANTE

16:00 Recepción de los asistentes

16:15 Formación práctica sobre el uso de las nuevas tecnologías

En esta segunda parte además de poner en práctica los conocimientos adquiridos la jornada anterior se instruirá individualmente en:

- Creación de un correo electrónico
- Creación de un perfil en Redes Sociales

Igualmente, se enseñará cómo acceder a los cursos online impartidos en el marco del Plan de Apoyo al Comercio Ambulante en Andalucía que contienen el siguiente temario:

1-Nuevos hábitos de compra. Como innovar y no quedarse atrás en el comercio ambulante

2-Contabilidad básica y obligaciones fiscales en el comercio ambulante,

3-El Comercio Ambulante en Andalucía. Requisitos y procedimiento para la actividad ambulante

4-Prevención de riesgos laborales en el comercio ambulante

5-Técnicas de venta y canales de aprovisionamiento

21:00 Clausura de la jornada

3ª JORNADA DE FORMACIÓN Y PROFESIONALIZACIÓN DE LOS COMERCIANTES AMBULANTES

16:00 Recepción de los asistentes

16:15 Márketing para minoristas en el comercio ambulante

17:30 Atención al Cliente

18:45 Como vender más y mejor (escaparatismo)

20.30 Preguntas

21:00 Clausura de la jornada